

سرآغاز یک تحول لوکس



خود در برنامه‌هایی مانند اینستاگرام، فیسبوک، توییتر و یوتیوب ارتباط برقرار کند و جدیدترین محصولات، اتفاقات پشت صحنه و همکاری‌هایی که با سایر برندهای داشته را با کاربران به اشتراک بگذارند.

همچنین کمپین‌های جذابی را به راه انداخت و نمایش‌هایی را در قالب تئاتر اجرا کرد که بیشتر مردم برای دیدن آن لحظه شماری می‌کردند.

یکی از استراتژی‌های خاص این بود که در این رویدادها افراد مشهور طبق قراردادی که با دولچه و گابانا داشتند با مردم عادی عکس می‌گرفتند و امضا می‌دادند.

عکس‌ها به سرعت در فضای مجازی پخش می‌شد و هر لحظه تعداد بیشتری را مஜذوب این برنده می‌کرد. به علاوه دولچه و گابانا اهمیت جوامع بومی را در میزان اعتبار برندهش درک می‌کند.

این برنده نمایش‌های خیابانی را در شهرهای مختلف نیز برگزار می‌کند و به مردم محلی هر منطقه نشان می‌دهد که برای رسم و رسوم و فرهنگ آنها ارزش قائل است. این استراتژی باعث شد به طور گسترده با مخاطبان ارتباط برقرار کند و برای همیشه در قلب آنها ماندگار شود.

لوگوی این برنده ترکیبی از سفید، مشکی و طلایی است. رنگ سفید نمادی از کمال و طلایی نمایانگر دستاوردها و لوکس بودن برنده است. مشکی هم برای ایجاد حس کنیکاوی استفاده می‌شود.

دولچه و گابانا سال‌هاست با وفادار ماندن به ارزشهاش، جایگاه خود را به عنوان یک برنده لوکس پیشتر تثبیت کرده است به طوری که امروزه علاقه‌مندان به مد آرزوی داشتن محصولاتش را دارند.

با هوش و تیم طراحی را تشکیل داده‌اند و دولچه و گابانا را به یک برنده‌ی رقیب در دنیای مد و فشن تبدیل کرده‌اند.

* حضور در فروش قرمز
در طول سال‌ها، دولچه و گابانا محصولات خود را به لباس محدود نکرد و زیورآلات، عطر، عینک و لوازم آرایشی را نیز به بازار عرضه کرد.
عطرهای این برنده با جذابیت و کیفیت خود سرو صدای زیادی به پا کردند و طرفداران وفاداری را در سراسر جهان به دست آوردند.

اگر دقیق‌تر نگاه کنیم، تأثیر دولچه و گابانا فراتر از حوزه مد است و به دلیل این که هنرمندان و فیلم‌سازان در رویدادهای بزرگ، لباس‌هایش را به تن کردند، تأثیر بسیار چشمگیری بر فرهنگ مردم داشته است. همچنین همکاری با افراد مشهور و وبلاگ‌نویس‌ها باعث شده روز به روز به محبوبیت این برنده افزوده شود.

در واقع فرقی ندارد که شما یک ستاره نوظهور هستید یا یک بازیگر مشهور بین المللی، در هر صورت دولچه و گابانا از حضورتان برای تبلیغ برنده خود استقبال می‌کند.

* جهانی شدن
استراتژی‌های بازاریابی خلاقانه همیشه این قابلیت را دارند که تفاوت چشمگیری در موفقیت کسب و کار شما ایجاد کنند.

تیم دولچه و گابانا از همان اوایل به قدرت بازاریابی آنلاین پی برد و از پیشتران در رسانه‌های اجتماعی بود. این برنده همیشه سعی داشت به طور فعال با مخاطبان

به احتمال زیاد وقتی افراد ثروتمند می‌خواهند لباس یا اکسسوری بخرند یکی از اولین برندهایی که به ذهن شان می‌رسد دولچه و گابانا است.

دومنیکو دولچه و استفانو گابانا در سال ۱۹۸۵ این برنده را تاسیس و از همان زمان تا به امروز دنیای مد را باز رزق و برق ایتالیایی و طراحی خلاقانه دگرگون کردند. اما چگونه بین المللی شدند؟

شاھکار هنری دولچه و گابانا از همان اول طراحی منحصر به فردی داشت. این برنده از فرهنگ ایتالیایی الهام می‌گیرد و الگوهای پیچیده، رنگ‌هایی زنده و روشن و تزیینات لوکس را در مجموعه خود استفاده می‌کند.

ترکیب همین عناصر باعث شده طراحی‌ها همیشه پر طرفدار باشند. دولچه و گابانا به غنی بودن فرهنگش افتخار می‌کند و یک هویت برای خود ساخته که در اعتماد مشتریان بسیار تاثیرگذار بوده است.

این رویکرد روایت محور باعث می‌شود مخاطبان احساس نزدیکی بیشتری داشته باشند و ارتباط عمیق‌تری با برنده برقرار کنند.

می‌توان با یک نگاه اجمالی به کارهای این برنده فهمید که چرا به عنوان یکی از نمادین‌ترین و موفق‌ترین برندها در صنعت مد شناخته می‌شود، طراحی محصولاتش بی‌نهایت ظریف و با جزئیات‌اند از انتخاب پارچه‌های لوکس گرفته تا تکنیک‌های پیچیده گلدوزی همه و همه توجه بزرگان صنعت مد و فشن را به خود جلب کرده است به طوری که هر محصول را به عنوان یک اثر هنری می‌شناسند.

البته دور از انتظار هم نیست چرا که جمعی از افراد